

IMONEY March 9, 2013





打造全球化飲食品牌

 十十甲進二的馮永發愈戰愈勇・經常穿接
 口放了一個巨型牛肉麵機動模型・吸引不少

 比加拿大、香港、內地、日本及美國,
 遊人拍照。
馬不停蹄,毫無倦色,「我自己都唔覺得自 己老·雖然體力有以前咁好·但精神上反而 係人生中嘅最佳狀態,思路好清晰,做決定 好快。」

訪問當日·他正要趕飛機到上海·近年 業務也漸漸聚焦在內地,着眼把手上的飲食 品牌打響名堂,「兩年前把台灣最出名的洪 師父牛肉麵引淮到溫哥華,之後到美國洛杉 前到溫哥華都食過話正! 仲帶埋去Whistler (溫哥華著名滑雪勝地)慢慢數!]

被馮永發看中的洪師父牛肉麵,屢次在 台灣奪得牛肉麵冠軍獎項,難怪被他讚得天 上有地下無・並準備把該店開拓為首家全球 化的中國飲食品牌,下一步準備上市。

兩年前記者曾到溫哥華直擊訪問馮永 發,當時他親白帶記者到旗下時代坊商場的 2樓,參觀他從台灣引入的洪師父牛肉麵,

餅店攻上海 改名花心思

除了北京的王府并分店、洪師父牛肉麵 即將會在上海開旗鑑店、「上海店將會是一個 Show Case,是一個示範作,日後會擴展到 世界各地。」他又透露,今年6月將於蘇州開 設一個中央廚房,不但供應牛肉麵,也為他 手上另一個西餅麵包店加焙坊提供食材及表 磯及北京王府井開分店,連四叔(李兆基)早 完成製品,以減低整體營運成本。「本來在上 海嘉定區已有一個食品加工場,但當地政府 突然改新例·所有未完成製品不可運去其他 地方・所以決定在上海附近的蘇州開設一個 中央廚房,令旗下飲食業務增長更快。」

早於年輕時代,馮永發已鍾情飲食業, 當父親及身邊眾人都沉醉於炒股,他卻獨自 跑到日本學做西餅麵包。八十年代,父親去 世後,他創立「新時代集團」,最初由新之美 餅店(Saint Germain Bakery)開始·後來才 當時一碗賣11元加幣(約73港元)。門 發展地產、零售及傳媒等,至今餅店品牌已



■來自台灣的洪 師父牛肉麵 先後在溫哥 華、洛杉磯及 北京開分店。

■馮永發與妻子 為上海的加焙 坊主持関幕儀

▲上海加焙坊在 裝修及燈光設 計上別異心 思、是媒體拍 攝宣傳短片的 場地。

四級普到溫哥 華・專程品嘗 馮永發旗下的 麵,並大讚好



有30多年歷史·現在餅店已擴展到上海,並 改名為加焙坊(Baker One) - 「由於加拿大餅 店新之美的名稱·在內地已有人註冊了,內 地不同香港、店舗名字中如果三個字看兩個 字已被登記就不能用,所以改名叫加焙坊。」 在改名的事上,馮永發也親力親為,鑑於公 共關注內地毒食物問題,故餐廳強調是使用 來自加拿大的食材、餅店名稱也取了加拿大 的「加」為名字之首。

鬼馬的馮永發特別選了去年12月21日「世 界末日」作加焙坊的開幕日、「在世界末日開 幕更加有宣傳效果,加上是冬至,相信是一 個好日子。」

配合新媒體 助歌手宣傳

緊貼潮流的他,在餅店餐廳的設計上也 別具心思,盡量配合新媒體發展,以廣收官 傳之效。「這不是只賣麵包西餅的店舖,更 加是一家高級新潮的餐廳,採用意大利餐廳 設計·在最初的藍圖時早已設計好燈光及場 景·好讓New Media (新媒體) 可以利用場 地。當有新歌在iPad或手機Apps派台時, 歌手可以輕鬆的手法到餐廳自彈自唱,並拍 攝成短片放上網。與觀眾分享創作背後霧



俠 ▲中文大學其中一幢大樓

以馮景禧名字命名,並

「新鴻基」這個在國際響噹噹的名字是有 業公司合資經營地產,是為新鴻基的前身。 來歷的,是由3位創辦人各取一字而組成。 「新」字取於馮景禧的家族生意新禧公司。 「鴻」字代表郭得勝經營YKK拉鍊等業務的鴻 昌行,而「基」字則取自李兆基之名。

「『新』字與爸爸名字的『禧』字合起來, 就是恭賀新禧的『新禧』。」馮永發親述「新鴻 基」名字的由來。直到現時,馮永發在加拿大 所創立的新時代集團,也是沿用父親的「新」來又到金銀首飾店工作。 字派。

根據《李兆基博士傳記》,李兆基、馮景 **禧、郭得勝、胡兆熾、黃少軒、戚宗煌、呂** 賢藻及郭錦濤一共8人於1958年成立永業企

馮景禧、郭得勝及李兆基3位好朋友在 市場上戰無不勝,被譽為「三劍俠」,其後每 人出資100萬元·於1963年另起爐灶·成立 新鴻基企業有限公司。精通上市集資的馮景 禧,於1972年成功策劃將新鴻基上市。

1922年生於廣州的馮昙禮·戰亂期間洮 難到香港,曾於紅磡的皋利船廠當學徒,後

分道揚鑣各展所長

抗戰勝利後・馮景禧跟朋友售賣大米・ 亦開過酒樓、賣過魚苗和香蕉、可惜生意不 理想·返回金銀業·賺取第 一桶金後,再跟郭得滕及李 水基合细新滤基, 並走上事 業高峰。

1969年「三劍俠」開始各 自發展所長,馮景禧成立新 鴻基證券及新鴻基財務、曾 一度佔香港股票市場總成交

量兩成。1982年獲政府發出香港銀行牌昭, 易名新鴻基銀行・擔任主席・同年・馮景禧 透過互換股權,成為美林證券行的最大個人 股東·當時估計身家達24億元·被譽為「股 壇教父」。



▲馮永發父親馮景藻(左)是新鴻基劍辮人 幕酒會時與另外兩名創辦人郭得勝(中 及李兆基(右)合照。

▶1980年馮永發與父親馮景德登上雲南昆 明的龍門,其後身家升價10倍。



感。手法很隨意、令觀眾有一份親切感、也 是後生仔鍾意的方法。」邊說邊手舞足蹈的 馮永發,完全投入歌手的角色,他相信這是 餐廳跟唱片公司全新的合作宣傳手法,達致 雙贏,「我不計較借出餐廳作為拍攝場地, 唱片公司可宣傳新歌,後生仔又會到餐廳消 費,對雙方都有好處。」

談到手上兩個飲食品牌,他滿有信心, 目標是令來自中國的飲食品牌國際化・「現在 四出找地點開分店,目前對三藩市、澳洲及 日本等地有興趣。」向來不喜歡炒股的他, 為了實在地把品牌推至全球化,他部署在數

上海加焙坊 Openrice食評

環境不錯的,地鐵3號綫出來就是 了,交通蠻方便的呢!估計是搞活動, 喝下午茶的人蠻多的,人氣很旺。店堂



是敞開式的、落地玻 璃窗・還有露天花 園、座位很多、天太 冷了·大家都坐在裏 面·否則在外面吃感

覺更好呢!

北京洪師父牛肉麵 Openrice食評

洪師父牛肉

麵在王府井新東 安市場5樓・價格 很貴、環境挺好 的,服務因為價 格的原因顯得也



很好。喜歡他家的湯底,味道特香特濃, 麵也很勁道,吸收了湯汁,嚼起來覺得很 有味道。牛肉塊兒大,而且量也挺大。總 的來說還不錯吧!

網民長頸鹿最可愛

年後把旗下品牌在香港或內地上市、「洪師父 牛肉麵現在有7間,等開到約50間便可以上 市、而西餅店則要有超過100間才可上市。」

品牌名堂響 內地更吃香

這兩個品牌在馮永發的發展藍圖上,算 想去內地開店・覺得我信得過・希望我成為 易到內地商場取得優惠條件,到時才有一個



組合的品牌價值,有日式、韓式及台式等品 牌·開得愈多·開舖的條件愈優惠。」

擁有中港兩地最強勁的富豪脈絡·馮永 發滿腹大計,計劃把他在加國經營的30多個 品牌引入中國大城市。

外國品牌對中國市場趨之若騖・馮永發 就憑着把東南で品牌打入美加市場的經驗・ 成為「品牌大王」。專替外國品牌打入中國。 而背後他有一套發展方程式,就是先把品牌 引入美加市場,在海外打響名堂後再進攻內 地、品牌自然更加吃香。目前佔地40萬平方 呎的時代坊,有200多家店舖,當中有逾兩 成品牌、均是由馮氏一手從意大利、日本、 泰國及台灣等地引入。

無懼滑鐵盧 吉場變旺場

如今成為「品牌大王」・背後原來是經歷 兩次滑鐵庫之役所汲取的教訓。話說20年前 温哥華列治文區內居住了近10萬名華人,該 區仍是一片農地,於是在1989年(即父親去 世後4年),馮永發興建全北美第一個以亞洲 為主題的商場Aberdeen Centre(香港仔中 心),不過商場初期只得一個空殼,所有大品 牌都拒絕租舖,「來自香港的租客都要求我投 資他們的店舗做股東,到租約期間店舗有錢 赚,他們有權買回我的全部股份,結果一年 之內幾乎所有店舖都回購我的股權。1980年 開張後・人流及生意出奇地旺場。」

後來列治文區發展迅速,大量香港移民 湧入·其他類似的商場亦興起·馮永發於 2003年決定拆掉香港仔中心,重新興建一個 更大的商場,改名時代坊。結果,第二次亦 是無品牌願意推駐、店舖開出的條件更辣。 當時面對200幾個「吉舗」,馮永發沒有選擇 放棄,反而堅持到底,「如果冇人入嚟,我就 去尋找品牌、去學零售。」

現時馮永發再斥資10億元擴建時代坊, 第三期將於今年開幕,店舗數目將增至300 多間,令他變成穿梭國際的「品牌大王」。

弟弟——股壇壞孩子

在八十年代,隨着地產崩潰及銀行危機相繼爆發,新鴻基銀行被 謠傳資金不足及存款大量流失。1983年10月·銀行出現擠提。兩年 後,中東阿拉伯銀行以3.6億元收購新鴻基銀行75%股權。

1985年8月馮景禧與妻女在溫哥華登上豪華郵輪散心·期間中風 去世,終年63歲。馮景禧去世後,長子馮永發無心發展金融事業,轉 戰加拿大。次子馮永祥則選擇繼續父親的業務。

馮永祥於1996年把新鴻基證券售予聯合集團的李明治家族,自此 結束馮景禧一手創辦的金融王國。其後,新鴻基銀行易名為港基國際 銀行,至2004年被富邦金融控股股份有限公司收購,易名為現時的富 邦銀行(香港)。

被視為「股壇壞孩子」的弟弟馮永祥、曾創辦禹銘投資(已改名新 工投資(00666)),最令人印象深刻的是引入「1仙收購」的創新收購模 式,針對資產豐厚的上市公司,以低至每股1仙的象徵式出價收購, 並承諾接管公司後盡量派現金予全體股東。



傳了父親馮景 禧喜歡投資服 票金融的基 馮永發於2011

年獲溫哥華的 卑詩大學(The University of British



011

爸爸的Fairchild

馮永發於八十年代父親去世後創立新時代集團·由最初的新之美 餅店(Saint Germain Bakery),到後來發展地產、零售及傳媒等。新 時代集團的英文譯名為Fairchild Group。

「細個無論做得幾努力,做得幾好,爸爸都只會說一聲Fair,或 者OK,意思即係中規中矩,鼓勵我們不停努力向上,一定有改善 空間,做得更好。」從馮永發口中解釋為何公司英文名為Fairchild

同時,Fairchild亦有另一個意思,「爸爸是我們的榜樣,他對家 人、朋友、生意夥伴、全部都公平公正、這也時刻提醒我。」

目前「新時代集團」旗下有多個中文電視台及電台廣播頻道,並有 餅店、特許經營、貿易等業務。



舖租瘋狂 扼殺機會



和,有40多年歷史的利 苑粥麵店因加租而被迫

▼馮永發感受到近年港人 的怨氣增加,仇富情緒

高漲。

來自台灣的洪師父牛肉麵,在馮永發的 率領下,已攻入加拿大及美國,先在海外建 立品牌再到內地遍地開花,被問及為何不在 香港設分店,馮永發歎道,「香港租金貴得實 在太離譜! |

原來馮永發早已打算在香港開設一家洪 師父牛肉麵,但最後礙於捱不起貴租而放 棄,「最先想在IFC開分店,但租金太貴,還 是到內地較為划算。雖然認識四叔,但租金 平極都唔可以太過分。」

他舉例,「早前跟舖王鄧成波的兒子食 飯,他開設了尊貴眼鏡的品牌,但他的父親 跟我説,『做眼鏡生意,開幾多間分店都唔夠 我做一單Deal。』」

眼光沉了一沉,馮永發慨歎,「就算是 父親的舖都冇得做,根本就俾唔到咁貴租, 如果父親願意以較為便宜的租金讓兒子開 舖,自己都唔好意思啦!即係要老寶『貼』俾 你?」他認為,本港地產發展不健康,扼殺實 業的發展機會。

「難怪年輕大學生仇富」

對於港人怨氣甚濃,他也身同感受,「香 港人愈來愈辛苦,冇乜晉升機會,難怪很多 年輕大學生都仇富。」他直言,「讀完大學, 又叻過老闆,又勤力過老闆,乜都好過佢,

但工作多年,車又買唔到,樓又買唔到,唔 嬲就假!」

時光倒流,馮永發指他在香港成長的年 代,機會處處,「以前無論是賣菜抑或打工, 生意都可以漸漸增長,可是現在和金太貴, 令社會上的機會消失,港人找不機會之餘, 還要日日看見內地人到香港大手大手買名 牌、名店又招呼內地人,強國同胞個個靚過 自己,咁一定會唔開心。」

計劃引入名牌國際學校

飲食品牌是馮永發旗下業務攻華的先投 部隊,接着是內地需求甚大的國際學校,並 由兒子馮尚賢充當主帥,由於本港地價太 貴,目前在內地尋找發展機會,「在加拿大已 經跟幾間名牌國際學校傾到七七八八,目前 正考慮在香港或內地開設國際學校,但香港 地價太貴,之前成功打入香港的哈羅國際學 校(Harrow International School),又被傳媒 批評政府給予的地價太優惠・故目前鎖定目 標在杭州或上海設校。|

他擔心,由於香港地價太貴,最終可能 只得個做字,然而本港的實質需求甚大,「在 國民教育-事上,很多家長也擔心會被洗 腦,希望早一點讓子女讀國際學校,在雙動 制下,較容易跟外國學校接軌。」

拉毛皇鐘提珠寶



大落,早已令馮永發看透浮華,一直對股票等金 融投資毫無興趣,卻鍾情整餅、飲食、商場及電 影等實業。「兒時曾在上環孖沙街住樓梯底,睇 聲,經歷了幾個風潮,乜都無晒。」 住老寶由乜都冇一直捱上去,當時見到老寶身邊 有好多朋友都係三更窮五更富,一下子賺幾百萬 生,並為社會做點東西,「實業生意差極都唔會 元,真係魚翅撈飯,但個市一跌落嚟真係睇住好 慘,所以我更加小心,喜歡做實業。|

他記起一個曾經在股壇吒咤一時的名字-陳燊新,「他是爸爸以前聘請他去美國工作的大 光好,如果輸咗,就當係長綫投資。」

父親是股王,在成長時已看盡金融市道大起 行分析員,好高價請佢,搵佢做揸盤手,後來佢 (陳燊新)自己搞咗一個太陽基金,曾經賺好多 錢,當時好高調教人點樣投資,點知個市『嘭』-

> 雖然做實業都有危機,但馮永發從中學會執 係負數,即使俾人呃都有數得計,但炒股就好似 賭場一樣。點解好多人喜歡賭馬?因為駒馬前要 做好多準備工作·如果赢咗·就覺得因為自己眼



▲馮永發成功把日式的 「兩蚊店」(以加幣計價)引入溫哥華的時代 坊商場。



▲將於今年開幕的時代坊第三期



▲1978年馮永發曾投資西片



Affair ▲今年將開鏡拍攝新



版的《Paper Moon Affair》。 執導的《第一 類型危險》。

醉心電影夢

台灣導演李安於第85屆奧斯卡電影頒獎 禮,憑《少年Pi的奇幻漂流》(Life of Pi)擊敗 美國名導史提芬史匹堡(Steven Spielberg) 等對手,再奪最佳導演獎,但他的成功也並 非一朝一夕,無論多困難也繼續堅持。在年 輕時曾在紐約修讀電影的馮永發,其實多年 來也一直醉心電影夢。1978年馮曾經投資製 作一部由羅渣摩亞(Roger Moore)及洛克遜 (Rock Hudson)主演的西片《野天鵝追殺令》 (The Wild Geese) •

2005年更成立新時代國際電影公司 結果惟有放棄,另覓新角。

(Fairchild Films International),並拍攝一齣 西片《影月情緣》(Paper Moon Affair)。經 過多年修改,近年與內地電影公司合作,整 個製作耗資約500萬元(人民幣,下同),除 邀請外籍導演外,更親自與導演一起按照最 新時下的背景,以全新劇本拍攝這齣勵志電 影,即將於今年內開鏡拍攝。馮永發透露, 內地演員的身價在近年歐升,原本想找一名 頗為有名的二綫女演員做主角,數年前片酬 約為500萬元,但最近已升至2,000多萬元,

曾製作多部電影

2005年版《影月情緣》 (Paper Moon Affair) 監制、策劃兼故事創作 馮永發 導演: David Tamagi 主演:清水美砂 (Misa Shimizu) Brendan Fletcher

1980年至1984年期間,他先後 監製過不少香港電影: 《第一類型危險》(徐克執導) •《鯊魚燒賣》(伊雷主演) 《花劫》(于洋主演)

•《風生水起》(徐小明執導)

尊龍 (John Lone)

封面故事 兒子化敵為友 直在馮永發身旁並肩作戰的還有他——31歲獨子馮尚 賢(Joseph),在美國名校康乃爾大學(Cornell University)工 商管理畢業的兒子,可能是DNA的隔代遺傳,對金融尤為喜 愛,曾到過紐約大摩(Morgan Stanley)及新加坡的花旗銀行 (Citibank)任職,主要從事與投行有關的工作,4年前移居香 港、後來更替父親經營多個不同業務、父子檔攻入中港市場、 最近更成功與父親的事業為敵為友。 一年多前馮尚賢與傳媒界紅人曾任商台的陳禎祥合作,在 ▲在加拿大當上傳媒大亨 的馮永發,旗下的中文 內地發展一個項目,後來陳禎祥被電盈主席李澤楷邀請入 電視台多次舉辦華裔小 now TV,於是馮尚賢也從旁協助,專責開發海外市場, 姐比賽·圖為2000年冠 可是沒想過當時第一個工作就是要協助now TV到加拿大 馮永發笑笑口説,「咁即係變咗我對手?個 囝問我,老竇咁點呀?」他當時不但沒有動氣, 反而跟兒子説,「唔緊要,今日唔係你做,明 日都會係第二個人做,既然大家都認識,倒 不如一起合作。」 ▲馮永發旗下的加拿大 在加同步播劇打擊翻版 新時代電視最近與now TV合作,與香港同步 結果·兒子尚賢果然不負父親厚望·成 播放劇集。成功打擊翻 功化敵為友·與now TV合作在加拿大推出4個 頻道,播出跟香港同步的劇集打擊翻版,「要打 翻版,就是要又快又平,香港今日播出劇集, 加拿大翌日便會播出,訂戶只須繳交幾蚊美金 月費,有新劇睇,又不用去還帶,當然比翻版 優勝。| 經過幾年實戰工作,尚賢由最初跟爺爺一樣 喜歡金融‧到近年愈來愈似爸爸,漸漸愛上實 業,馮永發滿懷安慰地說,「慢慢 ▲馮永發在溫哥華擁有多 個電視及電台頻道。 試吓試吓,個囝呢兩三年都好鍾意 做實業·未來接手做我嘅生意都易啲。」 ▲馮永發(右)與獨 沒有走上二世祖的路,尚賢的生活充實而且 子馮尚賢(左)父 子檔,一起攻內 踏實,是難得進取的富豪第三代,平日喜 地市場。 歡自己煮西餐,或會在茶餐廳叫外賣,還 ◆ 會坐電車代步。對金融業充滿憧憬,尚賢有着 爺爺的勤奮節儉·也流露着父親創新及藝術的細胞。₩